



Bokslutkommuniké Jays Group AB

Förkortat räkenskapsår maj-december 2017



## Bokslutskommuniké

### Förkortat räkenskapsår maj-december 2017\*

#### November-december 2017 (2 mån)

• Intäkter	6,9 MSEK	(10,1)
• Rörelseresultat (EBITDA)	-3,0 MSEK	(-3,1)
• Rörelseresultat (EBITA)	-3,5 MSEK	(-3,7)
• Resultat efter skatt	-3,5 MSEK	(-3,7)
• Bruttomarginal	19 %	(29 %)

#### Maj-december 2017 (8 mån)

• Intäkter	22,0 MSEK	(29,5)
• Rörelseresultat (EBITDA)	-14,1 MSEK	(-11,0)
• Rörelseresultat (EBITA)	-16,1 MSEK	(-13,1)
• Resultat efter skatt	-16,1 MSEK	(-13,2)
• Bruttomarginal	30 %	(29 %)

\* Bolaget har lagt om sitt räkenskapsår från maj 2017 - april 2018, till maj - december 2017. Jämförelseperioderna blir 2 månader mot 3 månader för kvartal 3 och ackumulerade värden blir 8 månader för aktuell period att jämföras med 9 månader föregående år.

#### Händelser under tredje kvartalet

- Jays Group inleder partnerskap med HMV Retail Ltd i Storbritannien.
- Jays tecknar distributionsavtal för Singapore med iFactory Asia
- Jays Group lanserar a-Six Wireless.
- Bolaget presenterar detaljerade finansiella mål för 2018-2020 med omsättningsmål om 200 MSEK för 2019 och 300 MSEK för 2020 under lönsamhet
- Bolaget presenterar en koncernstrategi baserad på en kombination av stark organisk samt förvärvsdriven tillväxt med en plan att genomföra 2-4 förvärv per år de kommande åren.
- Bolaget presenterar långsiktiga finansiella mål för den blivande koncernen, med bl.a. 20 % tillväxt, lönsamhet om 10 % EBITDA och soliditet om 30 %.
- Patrik Mellin lämnar styrelsen och Håkan Larsson tillträder som ny ordförande.
- Bolagets CFO meddelar sin uppsägning.

#### Händelser efter kvartalets utgång

- Bolaget har genomfört en företrädesemission som tecknades till 106 % vilket tillför bolaget 19 MSEK före emissionskostnader och kvittningar.
- Leverans till kund av a-Six wireless påbörjas.





## VD har ordet

Bolaget har under kvartalet arbetat med att säkerställa att vi är redo för nästa skede enligt tidigare kommunicerad plan. Vårt fokus har varit att öka omsättningshastigheten av lagret för att skapa de bästa förutsättningarna för våra nya lanseringar under 2018. Under verksamhetsåret 2018 kommer vi lansera produkter i kraftigt ökat tempo, med lanseringar varje kvartal, allt för att säkerställa en ökad uppmärksamhet för varumärket JAYS på utvalda nyckelmarknader.



I dagarna har vi mottagit uppdaterade marknadsdata som påvisar att vår nya strategi ligger i linje med vad marknaden efterfrågar genom att produkter med slutkundspriser upp till 1500 kr genererar den största volymen i våra fokusmarknader samt globalt. Marknadsdatan påvisar att de dyrare prissegmenten över 1500 kr endast fungerar för ett fåtal större varumärken. På vår lokala marknad i Sverige förväntas den totala marknaden för hörlurar ligga närmare 2 miljoner enheter per år.

Bolagets arbetar kontinuerligt med att effektivisera organisationen vilket har givit effekt och vi har minskat våra overheadkostnader med 13 % samtidigt som vi ökat takten i bolaget. För att nå våra mål har bolaget också investerat ytterligare i organisationen från och med januari 2018, bland annat har vi anställt ett seniort kommersiellt team som kommer att arbeta nära marknaden för att öka försäljningen. Vi ser redan nu ett ökat inflöde av nya återförsäljare på nya marknader, bland annat har vi nya affärer i Ryssland till ett värde på 2 MSEK under den sista två månaderna av rapportperioden.

Vi ser att Jays aktie har ett fortsatt starkt förtroende då den nyss avslutade emissionen övertäckades till 106 % och vi välkomnar flera nya ägare som tillsammans med befintliga ägare tillfört bolaget 19 MSEK före emissionskostnader och kvittningar för att vi ska kunna fullfölja vår strategi för tillväxt.

Vi är nu redo för ett otroligt spännande 2018, välkommen att följa med på resan med nya JAYS 2.0

Stockholm den 28 februari 2018

Henrik Andersson  
VD



### **Jays i korthet**

Jays har under lång tid utvecklat, designat och marknadsfört högkvalitetshörlurar i en attraktiv skandinavisk design i kombination med bred och detaljerad ljudbild och påtaglig användarvänlighet. Produkterna har designats och utvecklats internt av Bolagets utvecklingsavdelning och tillverkats av ett flertal noga utvalda leverantörer i Asien. Bolagets produkter vänder sig till de användare som söker den bästa ljudupplevelsen till ett attraktivt pris och som vill spegla sin identitet med högkvalitativa och självständiga produkter. Sammantaget ska Bolagets produkter ge användarna fler och bättre minnesvärda upplevelser kopplade till ljud inom musik och video på företrädesvis mobila enheter såsom smartphones och surfplattor.

Jays har under slutet av 2017 påbörjat en omfattande omstruktureringsprocess med ny styrelse och VD och fastställt en ny strategi för att återta verksamheten till lönsamhet. Bolaget ska ta större kontroll över försäljningen och vara en pådrivande kraft med engagerade säljansvariga istället för att som de senaste åren förlita sig på externa distributörer. Därtill har affärsutvecklingen förstärkts och Bolagets plan är att framöver förenkla och effektivisera försäljningskanalerna. Bolaget har förutom detta utarbetat en plan för organisk tillväxt under lönsamhet vilken planeras effektueras under det kommande verksamhetsåret. Den nya strategin innefattar även en ny koncernstruktur där målsättningen är att bygga en koncern av självständiga och starka varumärken samt produktportföljer samt finansiella som verksamhetsrelaterade mål för de kommande åren.

### **Geografisk översikt**

Jays nuvarande försäljning är fördelad till drygt en fjärdedel i Norden, drygt hälften i övriga Europa, cirka 18 procent i Asien och slutligen en minskande andel i USA på 1 procent. Bolagets nya ledning har beslutat att framledes rikta försäljningsinsatserna företrädesvis mot utvalda marknader för att bygga en grundvolym och lönsamhet innan vidare expansionsmöjligheter tas i anspråk. Bolaget kommer därför öka sin marknadsbearbetning kraftigt via ett större antal försäljningsresurser, men samtidigt begränsa sitt fokus initialt till tioalet marknader där Sverige, Norge, Danmark, Finland i Norden, Tyskland, UK, Frankrike, Nederländerna, Belgien i Europa, Dubai och Saudiarabien i Mellanöstern, samt Japan, Sydkorea, Singapore, Hong Kong i Asien kommer prioriteras. Vidareutvecklingen av bolagets onlineförsäljningen kommer självklart vara global utan geografiska begränsningar och här kommer även koncernen på sikt bygga upp en stark organisation för att stödja Jays samt övriga dotterbolag.



## Kommentarer Q3 och maj-december 2017

Bolaget har lagt om sitt räkenskaps år och redovisar en förkortad redovisningsperiod för kvartalet med 2 månader och för räkenskapsåret med 8 månader. Jämförelseperioderna för kvartal 3 2017 är 3 månader (november-januari) och de ackumulerade värden 9 månader (maj-januari).

### Intäkter

Intäkterna under tredje kvartalet november-december 2017 uppgick till 6,9 MSEK (10,8 MSEK för november 2016-januari 2017), vilket motsvarar en minskning med 36 % jämfört med föregående år.

För perioden maj-december 2017 uppgick intäkterna till 22,0 MSEK (29,5 MSEK för maj 2016-januari 2017), vilket motsvarar en minskning med 26 % mot föregående år.

Bolagets intäkter faktureras i valutorna SEK, USD, EUR och GBP. Intäkterna har påverkats av valutavinster med 0,1 MSEK för perioden november-december 2017 (0,1 MSEK november 2016-januari 2017), och ackumulerat 0,8 MSEK för perioden maj-december 2017 (0,2 MSEK maj 2016-januari 2017).

I lokal valuta uppgick tillväxten till -38 % för kvartalet (utfallsperioden är 2 månader mot jämförelseperioden som är 3 månader vilket ger en kraftig avvikelse).

Försäljning Q3 per marknad:

Marknad	nov-dec 17	nov 16 - jan 17
Norden	27 %	55 %
Europa	54 %	34 %
USA	1 %	3 %
Asien/Pacific	18 %	8 %

Förskjutningen av försäljning mot Europamarknaden är till en följd av växande försäljning till Ryssland.

Försäljningen via bolagets webshop fortsätter att utvecklas positivt. Den ackumulerade tillväxten för webhopen för perioden maj-december 2017, jämfört med maj 2016-januari 2017 är +35 %.

### Kostnader

Tredje kvartalets totala rörelsekostnader uppgick till 10,4 MSEK (14,5 MSEK), vilket är en minskning med 4,4 MSEK mot föregående år. Utöver jämförelsestörande siffror på grund av olika längd på perioderna så har bolaget minskat sina overhead och personalkostnader med sammanlagt cirka 13 %.

För 8-månadersperioden uppgick de totala rörelsekostnaderna till 38,1 MSEK (42,6 MSEK), en minskning med 4,9 MSEK mot föregående år. Minskningen avser minskade varuinköp med 4,5 MSEK, minskade externa kostnader med 0,8 MSEK, ökade personalkostnader med 1,1 MSEK samt minskade valutakursförluster med 0,6 MSEK.

### Nedskrivningar

Under kvartalet har lagernedskrivningar gjorts med 1,2 MSEK av engångskaraktär, avseende trögrörliga produkter. Totalt för året har nedskrivningar gjorts med 2,4 MSEK.



### **Marginalen**

Bruttomarginalen för kvartalet uppgick till 14 % (29 %) medräknat ovan nämnda lagernedskrivning. Exklusive denna uppgick bruttomarginalen till 33 %, vilket kan jämföras med 29 % samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen för kvartalet har påverkats av marknadsinvesteringen i samband med lanseringen av nya produkter och en större order till Ryssland.

### **Anläggningstillgångar och investeringar**

Under kvartalet har bolaget aktiverat kostnader om 0,3 MSEK avseende produktutveckling.

Nedskrivning har gjorts avseende utgående produkter med 0,4 MSEK, varav immateriella 0,3 MSEK och 0,1 MSEK materiella.

### **Eget kapital**

Det egna kapitalet uppgick till 11,2 MSEK (27,3 MSEK) motsvarande 0,38 kr/aktie (1,49 kr/aktie) och soliditeten uppgick till 37 % per 31 december 2017 (62 % per 1 januari 2017). Det egna kapitalet har under tredje kvartalet minskat med 3,6 MSEK avseende periodens förlust samt emissionskostnader om 0,5 MSEK.

Fond för utvecklingskostnader (årets aktiveringar med avdrag för gjorda avskrivningar) har tagits upp under bundet eget kapital i enlighet med K3 reglerna för hantering av aktiverade kostnader som tillämpas fr.om. verksamhetsåret 2016/2017. Under året har ett klassificeringsfel uppmärksammats avseende den ingående balansen för utvecklingsfonden vilket justerats genom en omföring mellan fritt och bundet kapital på 0,6 MSEK.

### **Kassaflöde**

Det totala kassaflödet uppgick till +0,7 MSEK (0,4 MSEK) för kvartalet.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till +4,1 MSEK (-0,5 MSEK). Kassaflödet för investeringsverksamheten uppgick till totalt -0,3 MSEK (-0,5 MSEK) avseende balanserade kostnader för produktutveckling. Kassaflödet för finansieringsverksamheten uppgick till -3,1 MSEK (1,3 MSEK), 2 MSEK avser en omklassificering av ett lån som har övergått till en kortfristig skuld samt ökat nyttjande av checkräkningskredit med 0,6 MSEK och uppkomna emissionskostnader med 0,5 MSEK.

### **Finansiering**

Bolaget har befintliga krediter hos Swedbank:

Swedbank	Beviljat maxbelopp	Nyttjat belopp per 2017-12-31
Checkkredit	1,5 MSEK	1,3 MSEK
Fakturakredit	10 MSEK	2,0 MSEK

Bolaget har efter periodens utgång genomfört en nyemission, vilken tillfört bolaget 19 MSEK i nytt kapital före emissionskostnader, varav 6 MSEK ska gå till att amortera bryggglån från ägare. Det tillförda kapitalet beräknas finansiera bolagets behov under minst tolv månader. Mer information finns i prospektet som offentliggjordes den 30 januari 2018.

### **Personal**

Antalet anställda per 31 december i 2017 var 14 personer varav 9 män och 5 kvinnor. 12 personer arbetade på huvudkontoret i Stockholm och 2 personer på bolagets filial i Paris.

### **Föreslagen utdelning**

Styrelsen föreslår att ingen utdelning skall utgå.



### **Incitamentsprogram**

På årsstämman 19 oktober 2017 beslutades om nya teckningsoptionsprogram för medarbetare samt styrelse. Fullständiga villkor för optionsprogrammen finns publicerad på [ir.jaysheadphones.com /Investor Relations/Annual General Meeting/Årsstämma 2017](http://ir.jaysheadphones.com/Investor%20Relations/Annual%20General%20Meeting/Årsstämma%202017)

Dotterbolaget Jays R&D AB har tecknat teckningsoptionerna, totalt 3 660 809 st för tilldelning till medarbetare och styrelse. Totalt 40 000 av dessa teckningsoptioner har tecknats av bolagets medarbetare.

### **Transaktioner med närstående**

Håkan Larsson, styrelseordförande har genom sitt bolag Grönsakshuset i Norden AB stöttat bolaget med lån om 2 MSEK. Lånet som löper med årsränta på 6 % har påverkat tredje kvartalets resultat med 20 TSEK.

Gert Nordin, styrelseledamot, har stöttat bolaget med lån om 2 MSEK. Lånet som löper med årsränta på 6 % har påverkat tredje kvartalets resultat med 17 TSEK.

Erik Fischbeck styrelseledamot i Jays Group AB, har efter årets utgång, via sitt bolag Spectric Intelligence AB, lånat in 2 MSEK.

Alla tre lån kommer att användas som kvittningslikvid i den emission som avslutades den 15 februari 2018.

Bolagets tidigare styrelseordförande Patrik Mellin, har via sitt bolag AB Mansholmen, åtagit sig att biträda i samband med Bolagets riktade nyemission i maj 2017 samt vid nyrekrytering av ny VD. AB Mansholmen har fakturerat Bolaget ett konsultarvode om 1,5 MSEK exklusive mervärdesskatt. Bolaget har bestridit fakturan och gjort gällande att det inte finns någon överenskommelse mellan Bolaget och AB Mansholmen om att konsultarvode ska utgå.

Enligt Bolaget har samtliga transaktioner med närstående ingåtts på marknadsmässiga villkor.

Bolaget har i övrigt inga väsentliga transaktioner, skulder eller fordringar gentemot närstående.

### **Verksamhetsår**

Med verksamhetsår avses bolagets verksamhetsår som löper från maj till och med december för denna rapporteringsperiod. Från och med 1 januari 2018 kommer bolaget tillämpa kalenderår istället för brutet verksamhetsår. På grund av förkortat räkenskapsår i övergången så avser Q3 i denna rapport endast november-december

### **Kvartal**

Kvartal är angivna med hänsyn till bolagets verksamhetsår, ej kalenderår. Följande månader avses för respektive kvartal för räkenskapsåret 2017: Q1 maj – juli, Q2 augusti – oktober, Q3 november – december.

### **Redovisnings- och värderingsprinciper**

Delårsrapporten har upprättats enligt K3. Frivillig delårsrapportering.

Varulager har värderats till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde där inget annat angivits. Periodisering av inkomster och utgifter har skett enligt god redovisningssed. Företaget är moderföretag men med hänvisning till undantagsreglerna i Årsredovisningslagen 7 kap. 3 § upprättas ingen koncernredovisning.



## RESULTATRÄKNING

SEK	Nov 2017 Dec 2017 2 mån	Nov 2016 Jan 2017 3 mån	Maj 2017 Dec 2017 8 mån	Maj 2016 Jan 2017 9 mån	Maj 2016 - April 2017 12 mån
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	6 466 334	10 398 353	20 282 254	28 483 281	36 417 679
Aktiverat arbete för egen räkning	275 265	299 292	934 868	835 313	1 213 771
Övriga rörelseintäkter	136 815	75 316	763 351	207 219	367 099
Summa intäkter	6 878 414	10 772 961	21 980 473	29 525 813	37 998 549
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Handelsvaror	- 5 901 672	- 7 698 228	- 16 502 968	- 21 021 775	- 31 119 064
Övriga externa kostnader	- 1 577 415	- 2 908 389	- 7 863 466	- 8 684 650	- 11 646 262
Personalkostnader	- 1 822 288	- 3 112 834	- 10 810 882	- 9 776 834	- 12 977 259
Övriga rörelsekostnader	- 570 865	- 111 196	- 900 368	- 1 042 034	- 1 250 314
<b>Rörelseresultat EBITDA</b>	<b>- 2 993 826</b>	<b>- 3 057 686</b>	<b>- 14 097 211</b>	<b>- 10 999 480</b>	<b>- 18 994 350</b>
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	- 503 150	- 657 485	- 2 010 564	- 2 116 567	- 2 887 719
Summa rörelsens kostnader	- 10 375 390	- 14 488 132	- 38 088 248	- 42 641 860	- 59 880 618
<b>Rörelseresultat EBITA</b>	<b>- 3 496 976</b>	<b>- 3 715 171</b>	<b>- 16 107 775</b>	<b>- 13 116 047</b>	<b>- 21 882 069</b>
<b>Finansiella poster</b>					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	25 895	30 863	127 121	1 604	50 167
Räntekostnader	- 53 236	- 44 816	- 155 300	- 99 972	- 168 161
Summa finansiella poster	- 27 341	- 13 953	- 28 179	- 98 368	- 117 994
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>- 3 524 317</b>	<b>- 3 729 124</b>	<b>- 16 135 954</b>	<b>- 13 214 415</b>	<b>- 22 000 063</b>
Skatt*	-	-	-	-	-
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>- 3 524 317</b>	<b>- 3 729 124</b>	<b>- 16 135 954</b>	<b>- 13 214 415</b>	<b>- 22 000 063</b>





## BALANSRÄKNING

SEK	2017-12-31	2017-01-31	2017-04-30
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	6 786 453	6 885 542	6 833 705
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier och verktyg	3 185 828	3 441 420	3 430 261
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	39 334	39 334	39 334
Andra långfristiga fordringar	293 530	293 530	293 530
	332 864	332 864	332 864
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>10 305 145</b>	<b>10 659 826</b>	<b>10 596 830</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Varulager m m</i>			
Färdiga varor och handelsvaror	9 707 012	23 776 169	18 860 136
Förskott till leverantörer	2 009 043		
	11 716 055	23 776 169	18 860 136
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	5 527 286	7 379 863	6 346 506
Skattefordringar	282 408	427 672	498 274
Övriga fordringar	219 898	646 140	878 277
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	679 363	779 645	783 872
	6 708 955	9 233 320	8 506 929
<b>Kassa och bank</b>	<b>1 473 350</b>	<b>496 512</b>	<b>1 007 994</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>19 898 360</b>	<b>33 506 001</b>	<b>28 375 059</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>30 203 505</b>	<b>44 165 827</b>	<b>38 971 889</b>



## BALANSRÄKNING

SEK	2017-12-31	2017-01-31	2017-04-30
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<i><b>Bundet eget kapital</b></i>			
Aktiekapital	4 480 001	2 745 607	2 745 607
Fond för utvecklingskostnader	3 153 750	-	1 159 696
	<b>7 633 751</b>	<b>2 745 607</b>	<b>3 905 303</b>
<i><b>Fritt eget kapital</b></i>			
Överkursfond	55 669 480	46 997 512	46 997 512
Balanserat resultat	- 35 923 237	- 9 216 716	- 10 376 412
Periodens resultat	- 16 135 954	- 13 214 415	- 22 000 063
	<b>3 610 289</b>	<b>24 566 381</b>	<b>14 621 037</b>
<b>Summa eget kapital</b>	<b>11 244 040</b>	<b>27 311 988</b>	<b>18 526 340</b>
<b>Skulder</b>			
<i><b>Långfristiga skulder</b></i>			
Lån från aktieägare	-	1 000 000	2 000 000
<i><b>Kortfristiga skulder</b></i>			
Checkräkningskredit	1 312 195	3 811 442	4 392 189
Leverantörsskulder	7 050 854	7 730 764	9 267 748
Skulder till koncernföretag	51 882	51 882	51 882
Övriga skulder	6 766 561	2 670 410	2 473 906
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 777 973	1 589 341	2 259 824
	<b>18 959 465</b>	<b>15 853 839</b>	<b>18 445 549</b>
<b>Summa skulder</b>	<b>18 959 465</b>	<b>15 853 839</b>	<b>18 445 549</b>
<b>SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>	<b>30 203 505</b>	<b>44 165 827</b>	<b>36 971 889</b>



## KASSAFLÖDESANALYS

SEK	Nov 2017 Dec 2017 2 mån	Nov 2016 Jan 2017 3 mån	Maj 2017 Dec 2017 8 mån	Maj 2016 Jan 2017 9 mån	Maj 2016 April 2017 12 mån
<b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>					
Resultat före skatt	- 3 524 317	- 3 729 124	- 16 135 954	- 13 214 415	- 22 000 063
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	945 499	657 769	2 454 766	2 117 127	7 003 197
Betald skatt	- 120 945	- 70 602	- 215 866	5 702	- 64 900
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	- 2 699 763	- 3 141 957	- 13 897 054	- 11 091 586	- 15 061 766
<b>Förändringar i rörelsekapitalet:</b>					
Förändring av varulager	965 061	4 303 352	7 144 081	12 813 566	13 614 596
Förändring av kortfr fordringar	1 710 450	1 949 735	978 065	2 275 050	3 072 043
Förändring av kortfr skulder	4 109 927	- 3 577 197	4 629 685	- 9 309 244	- 7 298 280
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>4 085 675</b>	<b>- 466 067</b>	<b>- 1 145 223</b>	<b>- 5 312 214</b>	<b>- 5 673 407</b>
<b>INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	- 291 331	- 488 788	- 1 585 548	- 1 622 536	- 1 929 434
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-	-	- 577 534	- 820 972	- 1 222 146
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>- 291 331</b>	<b>- 488 788</b>	<b>- 2 163 082</b>	<b>- 2 443 508</b>	<b>- 3 151 580</b>
<b>FINANSIERINGSVERKSAMHETEN</b>					
Upptagna lån	- 2 000 000	1 000 000	- 2 000 000	1 000 000	2 000 000
Nyemission	- 507 000	-	8 842 854	-	-
Förändring av checkräkningskredit	- 598 706	331 225	- 3 079 993	3 811 442	4 392 189
Inbetalda optionspremier	10 800	-	10 800	-	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>- 3 094 906</b>	<b>1 331 225</b>	<b>3 773 661</b>	<b>4 811 442</b>	<b>6 392 189</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>699 438</b>	<b>376 370</b>	<b>465 356</b>	<b>- 2 944 280</b>	<b>- 2 432 798</b>
Likvida medel periodens början	773 912	120 142	1 007 994	3 440 792	3 440 792
<b>LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT</b>	<b>1 473 350</b>	<b>496 512</b>	<b>1 473 350</b>	<b>496 512</b>	<b>1 007 994</b>

## Förändring eget kapital 2017-05-01--2017-12-31

SEK	Bundet eget kapital		Överkursfond	Fritt eget kapital		
	Aktiekapital	Fond för utvecklingskostnader		Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2017-05-01	2 745 607	1 159 695	45 237 068	- 8 615 969	- 22 000 063	18 526 338
Omföring enligt stämman				- 22 000 063	22 000 063	-
Årets resultat					- 16 135 954	- 16 135 954
Aktivering av utvecklingskostnader		2 234 449		- 2 234 449		-
Upplösning till följd av årets avskrivningar		- 240 394		240 394		-
Nyemissioner	1 734 394		8 671 968			10 406 362
Kostnader hänförliga till emission			- 1 563 506			- 1 563 506
Optionsprogram personal				10 800		10 800
<b>Belopp per 2017-12-31</b>	<b>4 480 001</b>	<b>3 153 750</b>	<b>52 345 530</b>	<b>- 32 599 287</b>	<b>- 16 135 954</b>	<b>11 244 040</b>



## FINANSIELLA NYCKELTAL

	Nov-Dec 2017 2 mån	Nov 2016 Jan 2017 3 mån	Maj-Dec 2017 8 mån	Maj 2016 Jan 2017 9 mån
<b>SEK</b>				
Försäljningstillväxt	Neg.	13%	Neg.	Neg.
Bruttomarginal	14%	29%	25%	29%
Rörelsemarginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Soliditet, %	37%	62%	37%	62%
Nettoskuldssättningsgrad, %	52%	24%	52%	24%
Avkastning på eget kapital	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
<b>DATA PER AKTIE</b>				
Antal aktier vid periodens slut före spädning	29 866 670	18 304 047	29 866 670	18 304 047
Antal aktier vid periodens slut efter spädning*	29 906 670	18 304 047	29 906 670	18 304 047
Antal aktier i snitt under perioden före spädning	29 866 670	18 304 047	25 286 053	18 304 047
Antal aktier i snitt under perioden efter spädning*	29 906 670	18 304 047	25 326 053	18 304 047
Resultat per aktie före spädning, kr	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat per aktie efter spädning, kr*	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Eget kapital per aktie före spädning, kr	0,38	1,49	0,44	1,49
Eget kapital per aktie efter spädning, kr *	0,38	1,49	0,44	1,49
Utdelning per aktie, kr	0	0	0	0

\* utestående optionsprogram beslutad 19 oktober 2017, förfaller i november 2020. Totalt 40 000 av 3 660 809 tecknade.

### Definitioner av nyckeltal och begrepp

#### Försäljningstillväxt

Skillnaden mellan försäljning under perioden och försäljning under motsvarande period föregående år dividerat med försäljning föregående period.

#### Marginaler

Bruttomarginal, % - Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelsemarginal, % - Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

#### Kapitalstruktur

Soliditet, % - Eget kapital vid periodens utgång i förhållande till balansslutningen.

#### Nettoskuldssättningsgrad, %

Räntebärande skulder vid periodens utgång minus likvida medel i förhållande till eget kapital vid periodens slut.

#### Avkastning på eget kapital

Nettoresultat i procent av justerat eget kapital.

#### Antal aktier i snitt under perioden

Summan av antal aktier för respektive dag under perioden delat med periodens antal dagar.

#### Resultat per aktie, kr

Resultat efter skatt dividerat med antalet aktier i snitt.

#### Eget kapital per aktie, kr

Eget kapital dividerat med antalet aktier i snitt.

#### Utdelning per aktie, kr

Total utdelning under perioden dividerat med antalet aktier i snitt.



### **Styrelsen**

På extra bolagsstämma den 4 januari 2018 valdes Håkan Larsson till ny styrelseordförande. Information om styrelsen finns på Bolagets IR sida [ir.jaysheadphones.com/corporategovernance/boardofdirectors](http://ir.jaysheadphones.com/corporategovernance/boardofdirectors).

### **Bolagets verksamhet och risker**

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför. Vid bedömning av Bolagets framtida utveckling är det av vikt att vid sidan av potentiell resultattillväxt även beakta riskfaktorer. Jays Group ABs verksamhet påverkas av ett flertal risker som kan ge effekt på Bolagets resultat och finansiella ställning i varierande grad. För en beskrivning av bolagets risker hänvisas till Bolagets årsredovisning för 2016/2017 som finns publicerad på [ir.jaysheadphones.com](http://ir.jaysheadphones.com).

Jays Group AB:s aktie handlas sedan den 19 december 2011 på NASDAQ OMX First North.

**Certified Advisor:** Remium Nordic Holding AB

**Revisor:** Öhrlings PriceWaterhouseCoopers AB, huvudansvarig revisor: Tobias Stråle, Auktoriserad revisor

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

### **Kommande rapporter**

Publicering av årsredovisning för 2017 på bolaget hemsida	23 april 2018
Ordinarie bolagsstämma	17 maj 2018
Delårsrapport Jan-Mars 2018	31 maj 2018

För styrelsen  
*Henrik Andersson*  
VD

### **Kontakt**

Henrik Andersson, VD  
[henrik@jaysheadphones.com](mailto:henrik@jaysheadphones.com)

Jays Group AB (Publ) är noterat på NASDAQ OMX First North. Bolagets Certified Advisor är Remium Nordic AB. Denna information är sådan information som Jays Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående persons försorg, för offentliggörande den 28 februari 2018 kl. 08.30 CET