



DELÅRSRAPPORT Q1

NORTHBAZE GROUP AB

JANUARI - MARS 2025

Kvartalsrapport 31 mars 2025

KONCERN

Sammanfattning

	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	59 035	45 452	231 307	117 608
Rörelseresultat (EBITDA)	-3 352	1 932	12 738	3 334
Rörelseresultat före finansiella poster (EBIT)	-8 403	1 915	-2 761	-24 290
Resultat efter finansiella poster	-9 520	780	-8 411	-27 596
Periodens resultat	-9 520	339	-9 941	-31 169
Bruttomarginal	27%	47%	33%	49%
Soliditet	39%	41%	38%	37%

- Rörelseresultatet (EBITDA) under perioden januari - mars uppgick till -3,4 MSEK (1,9 MSEK).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten visar en försämring under första kvartalet. Kassaflödet hamnar på -23,5 MSEK (-5,5 MSEK). Det första kvartalet har uppvisat sämre lönsamhet vilket påverkat kassaflödet negativt samt effekt av säsongsbetonade förändringar i rörelsekapitalet i främst Enter Sales & Distribution och Adiantes.
- Bruttomarginalen i första kvartalet sjunker jämfört med förra året, 27% (47%). Både Adiantes och Copter visar stabila marginaler. Lowwi och Enter Sales & Distribution, som jobbar med distribution åt externa varumärken samt hårdvara, har avsevärt lägre marginaler vilket påverkar bruttomarginalen då mixen av försäljning skiljer sig från motsvarande period förra året.
- Under sista kvartalet 2024 har koncernen påbörjat ett besparingsprogram som görs möjligt på grund av synergier mellan koncernbolagen i Sverige. Gemensam logistik, försäljningsorganisation och administration kommer ge full effekt under hösten 2025 och bedöms sänka koncernen kostnader med ca 7 MSEK R12.
- I slutet på mars inleddes företagsrekonstruktion av dotterföretaget Lowwi AB. Vid rapportens avlämnande är rekonstruktionen pågående och företagsledningen kan inte bedöma vilken effekt rekonstruktionen kan ha på företagets tillgångar och skulder. Poster i balansräkningen är upptagna till bokfört värde per 2025-03-31.

Koncernen	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Northbaze Distribution AB (i konkurs)	0	736	576
Copter AB	6 464	6 542	30 804
Lowwi AB	6 130	20 669	56 276
Adiantes	8 269	17 505	69 852
Enter Sales AB (förvärvat sep 2024)	38 142	0	75 860
Summa	59 035	45 452	233 368

- Copter AB har haft en stabil omsättning jämfört med föregående år, trots en fortsatt trög marknad för smartphones. Efter att tidigare ha sett en minskning i försäljningen har bolaget nu stärkt sin position genom att knyta till sig flera nya kunder. Dessa kunder är en kombination av OEM-tillverkning och försäljning till ledande återförsäljare i Norden. Vi förväntar oss att dessa samarbeten kommer att bidra positivt under resten av 2025. Fokus framåt ligger på att ytterligare bredda kundbasen och aktivera Copter-produkter inom andra koncernbolag, som Skallhuset.
- Lowwi AB fortsätter att vara belastat av beslut som togs av den tidigare ledningen, vilket har påverkat bolagets ekonomiska ställning och försäljningsutveckling negativt. Fallande försäljning via e-handel och höga marknadsföringskostnader har också bidragit till den svaga omsättningen och negativt resultat under kvartalet. Under Q1 2025 har vi intensifierat arbetet med att vända utvecklingen genom att stärka affärsmodellen, optimera kostnadsstrukturen och skapa en mer hållbar verksamhet. Trots rekonstruktionsprocessen arbetar vi aktivt med att stabilisera bolagets ekonomi och fokusera på långsiktiga lösningar. Vi ser fortsatt potential i att effektivisera marknadsföringen och hitta nya intäktsströmmar.
- Adiantes upplever en minskad omsättning jämfört med föregående år, delvis på grund av lägre efterfrågan från nyckelkunder och en utmanande marknad. Bolaget har dock fortsatt att investera i infrastruktur och produktionsförbättringar, vilket ger förutsättningar för långsiktig tillväxt. Flera strategiska partnerskap och projekt inom premium- och lyxsegmentet förväntas realiseras under året. Trots utmaningarna är Adiantes väl positionerat för att återhämta sig under Q2–Q4, med fokus på att utveckla nya kundrelationer och optimera produktionsprocesserna. Orderingången Q1 blev bra och ligger över budget, vilket också är ett tecken på att vi ser positivt på resten av året.

- Som ett nytillskott i koncernen sedan september 2024 har Enter Sales haft en stark start på 2025. Bolaget har fullt integrerats i koncernen och har börjat leverera bra resultat. Tack vare ett brett kontaktnät har Enter Sales även bidragit till att stärka Copters marknadsnärvaro samt stötta Lowwi med strategiska insatser. Framåt ser vi fortsatt potential i att utveckla affärsområden och skapa synergier med övriga bolag i koncernen.

NORTHBAZE GROUP I KORTHET

Northbaze Group grundades 2006 och har under åren utökat sin målbild till en affärsidé som är att utveckla och ta fram innovativa och funktionella produkter inom audio, IT- och mobiltillbehörsområdet för att förenkla och förbättra människors upplevelse av mobila enheter samt brygga samman människors liv med dagens teknik. Genom att vi kontrollerar tillverkningen och har ett nära samarbete med marknaden kan vi förfina nuvarande varumärken och utveckla kompletterande varumärken för att anpassa oss till ett ständigt föränderligt landskap och marknadsbehov av nya smarta lösningar för att förenkla människors liv i en föränderlig och alltmer teknisk värld.

Visionen är att skapa enkelhet i människors alltmer tekniska liv genom att erbjuda smarta och funktionella ljudprodukter och IT-tillbehör.

Northbazekoncernens affärsidé är att etablera en stark närvaro online med en bred produkt- och varumärkesbas samt en tillväxtstrategi som bygger på stark organisk tillväxt med lönsamhet i kombination med förvärvsdriven tillväxt inom audio, IT- och mobiltillbehörsområdet. Northbaze Group har för avsikt att genomföra flertalet förvärv vid rätt förutsättningar under kommande år i syfte att diversifiera och bygga en stark koncern med tydligt fokus på långsiktig tillväxt under lönsamhet.

Northbazekoncernens långsiktiga finansiella mål är att ha en årlig tillväxt om 20 procent med en samtidig lönsamhet om minst 10 procent EBITDA och en soliditet överstigande 30 procent. Koncernen har som målsättning att öka andelen av omsättningen inom B2C samt online med cirka 10% per år under kommande tre års period till dryga 30%, samtidigt som erbjudandet via befintliga marknadskanaler inom detaljhandeln förstärks. Koncernen kommer ej lämna löpande detaljerade prognoser, utan verksamheten kommer helt styras mot bolagets långsiktiga finansiella mål.

VD har ordet

Jag tillträdde som VD för Northbaze Group AB den 1 april 2025, och jag är både stolt och ödmjuk inför uppdraget. Denna kvartalsrapport omfattar verksamheten under januari–mars, en period där jag ännu inte varit delaktig i den operativa verksamheten.

Q1 2025 har varit en utmanande period för koncernen, där vi ser en negativ utveckling i både rörelseresultat och kassaflöde. Framför allt har marknadens minskade aktivitet inom både e-handel och mobiltelefonförsäljning påverkat oss negativt. Bruttomarginalen har minskat jämfört med samma period förra året, och vi ser en tydlig effekt av förändrade försäljningsmönster hos både Lowwi och Enter Sales & Distribution. Samtidigt har vi stabila marginaler i både Adiantes och Copter, vilket är en styrka vi ska bygga vidare på. Enter Sales har snabbt etablerat sig som en viktig del av koncernen efter förvärvet 2024 och bidrar redan med betydande volymer. Det är också positivt att besparingsprogrammet, som initierades i slutet av förra året, börjar få effekt. Vi räknar med att synergier inom försäljning, logistik och administration fullt ut ska minska kostnaderna med cirka 7 MSEK på rullande 12 månader från hösten 2025.

Framåtblick och fokus

Mitt främsta fokus som ny VD är att säkerställa att alla bolag inom koncernen blir lönsamma under året. För att nå dit behöver vi öka volymen i våra mest lönsamma affärsområden och samtidigt arbeta aktivt för att få bättre förutsägbarhet i orderingången.

Lowwi AB

Det har jobbats hårt i nio månader med att gå igenom alla delar av verksamheten. Det har saknats tydliga rutiner i prissättning, och marknadsföring har kostat mer än vad det gett, vilket har resulterat i negativa marginaler. Kostsam infrastruktur och lagerhållning har krävt betydligt större omsättning för att vara lönsamt. Hög marknadsföring har dessutom bidragit till en stor skuldbörda som vi aktivt arbetar med att få ner. Vi ser företagsrekonstruktionen som livsviktig för Lowwis fortsatta överlevnad. Lyckas vi komma igenom detta kommer vi att ha ett bolag med slimmad struktur som kan växa omsättningsmässigt utan att kostnaderna ökar i samma takt. Målet är att vara lönsamma från dag ett efter rekonstruktionen.

Copter AB

Tidigare ledning har fokuserat mycket på logistik, miljö och förbättringsarbete, men detta har lett till att försäljningsarbetet delvis försumrats. Enter Sales har nu kommit in med sin säljorganisation och redan bidragit till nya kontrakt med flera stora kedjor. Dessa affärer tar tid att få full effekt på, men vi ser redan att leveranser har påbörjats och fler är på väg. Vi har insett att vi tidigare har prioriterat stora kunder och missat mindre, viktiga kunder. Vår nya strategi innebär att alla kunder ska behandlas med samma fokus och bearbetas kontinuerligt.

Enter Sales & Distribution AB

Vid förvärvet av Enter Sales & Distribution var det deras starka säljteam som vi såg som en avgörande tillgång. De arbetar inom ett lågmarginalsegment men med stora volymer, vilket gör att omsättningen ökar trots lägre marginaler. Detta kommer att bidra positivt till resultatet 2025. Dessutom ser vi betydande synergier inom koncernen, där Enter Sales bidrar till att stärka försäljningen även för andra bolag i gruppen.

Jag känner ett stort engagemang från både styrelsen och alla medarbetare. Redan under min första tid som VD har vi fått en nytändning i bolaget, där det är tydligt att vi alla delar en stark vilja att utveckla affärerna. Det skapar en positiv energi som jag är övertygad om kommer att driva oss mot våra gemensamma mål. Som ny VD är mitt fokus att öka transparensen, förbättra kommunikationen och effektivisera våra processer. Vi har en stark grund att bygga vidare på, och tillsammans med teamet ser jag fram emot att driva koncernen mot ökad lönsamhet och hållbar tillväxt. Jag vill även passa på att tacka alla medarbetare för deras engagemang och hårda arbete under en tuff inledande period av året. Tillsammans ska vi vända utvecklingen och skapa ett framgångsrikt 2025.

Tack för ert fortsatta stöd och förtroende!

Göteborg 22 maj 2025

Sebastian Larsson CEO

RESULTATRÄKNING KONCERN	2025	2024	2024
KSEK	Jan-Mar	Jan-Mar	Jan-Dec
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	59 018	45 446	231 307
Övriga rörelseintäkter	17	6	2 062
Summa intäkter	59 035	45 452	233 369
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror	-42 957	-24 184	-154 218
Övriga externa kostnader	-8 637	-10 230	-30 084
Personalkostnader	-10 320	-8 941	-35 478
Övriga rörelsekostnader	-473	-165	-851
Totala kostnader	-62 387	-43 520	-220 631
Rörelseresultat (EBITDA)	-3 352	1 932	12 738
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-5 051	-4 259	-15 499
Resultat från andelar i intresseföretag	0	2	0
Resultat från sålda respektive avvecklade koncernföretag	0	4 244	0
Resultat före finansiella poster (EBIT)	-8 403	1 915	-2 761
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	18	39	180
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1 136	-1 175	-5 830
Summa finansiella poster	-1 117	-1 136	-5 650
Resultat efter finansiella poster	-9 520	780	-8 411
Skatt på periodens resultat	0	-441	-1 530
PERIODENS RESULTAT	-9 520	339	-9 941

BALANSRÄKNING KONCERN**KSEK**

	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill och varumärken	82 540	70 605	85 708
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5 925	92	6 398
Övriga immateriella anläggningstillgångar	216	273	232
	88 681	70 970	92 338
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark	4 257	0	4 682
Maskiner och andra tekniska anläggningar	11 930	16 596	12 720
Inventarier och verktyg	3 314	1 947	3 795
Förbättringsutgifter på annans fastighet	64	88	70
	19 565	18 632	21 268
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i intresseföretag	749	860	815
Andra långfristiga fordringar	1 834	1 394	1 938
Uppskjuten skattefordran	3 899	4 079	3 899
	6 482	6 332	6 652
Summa anläggningstillgångar	114 728	95 933	120 258
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager m m</i>			
Råvaror och förnödenheter	9 868	9 948	8 976
Varor under tillverkning	3 343	205	3 220
Färdiga varor och handelsvaror	16 555	14 182	18 757
Förskott till leverantörer	583	1 192	1 712
	25 862	25 528	32 666
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	25 862	21 959	28 532
Övriga fordringar	546	3 987	1 503
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 918	2 389	2 801
	30 326	28 334	32 836
<i>Kassa och bank</i>	17 216	3 557	36 433
Summa omsättningstillgångar	77 892	57 419	101 935
SUMMA TILLGÅNGAR	192 620	153 352	222 192

BALANSRÄKNING KONCERN**KSEK**

	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	40 723	23 552	36 651
Övrigt tillskjutet kapital	204 303	188 227	203 506
Annat eget kapital exkl periodens resultat	-159 532	-148 782	-144 860
Periodens resultat	-9 520	339	-9 941
	75 974	63 336	85 355
Summa eget kapital	75 974	63 336	85 355
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	0	281	0
Övriga avsättningar	86	0	83
	86	281	83
Skulder			
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	10 150	1 400	10 300
Leasingskulder	6 272	6 650	6 828
	17 128	8 050	17 128
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	5 960	25 741	7 990
Fakturabelåning	13 816	2 414	4 683
Förskott från kunder	0	10	0
Leverantörsskulder	22 752	9 871	21 015
Skatteskulder	933	439	1 038
Leasingskulder	2 233	2 040	2 269
Övriga skulder	35 119	33 092	63 516
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19 324	8 078	19 114
	100 138	81 686	119 626
Summa skulder	116 646	90 016	136 754
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	192 620	153 352	222 192

KASSAFLÖDESANALYS KONCERN KSEK	2025 jan-mar	2024 jan-mar	2024 jan-dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat före skatt	-9 520	780	-8 411
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	10 376	-572	15 499
Betald skatt	-87	99	-492
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	769	306	6 596
Förändringar i rörelsekapitalet			
Förändring av varulager	911	-1 138	-5 973
Förändring av kortfristiga fordringar	3 931	-3 547	-4 593
Förändring av kortfristiga skulder	-29 075	-1 075	42 210
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-23 464	-5 453	38 240
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	0	-158	-4 034
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-549	-113	-5 855
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	0	-16	0
Återbetalning av finansiella anläggningstillgångar	0	101	0
Försäljning av anläggningstillgångar	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-549	-185	-9 889
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission	0	0	0
Amortering av finansiella skulder	-2 478	-1 363	-3 850
Upptagning av nya finansiella skulder	0	0	0
Förändring av fakturabelåning	9 133	-465	613
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	6 655	-1 828	-3 237
PERIODENS KASSAFLÖDE	-17 358	-7 466	25 114
Likvida medel periodens början	36 432	11 025	11 025
Valutakursdifferens i likvida medel	-1 858	-1	293
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	17 216	3 557	36 432

Förändring av eget kapital Koncernen

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inklusive årets resultat	Summa
Eget kapital 2024-01-01	23 552	188 228	-148 785	62 995
Årets resultat			-9 941	-9 941
Nyemissioner	13 099	15 776		28 875
Kostnader hänförliga till emission		-497		-497
Omräkningsdifferens			3 923	3 923
Eget kapital 2024-12-31	36 651	203 507	-154 803	85 355
Eget kapital 2025-01-01	36 651	203 507	-154 803	85 355
Nyemissioner	4 072	1 357		5 429
Kostnader hänförliga till emission		-105		-105
Periodens resultat			-9 520	-9 520
Omräkningsdifferens			-5 185	-5 185
Belopp per 2025-03-31	40 723	204 758	-169 507	75 974

RESULTATRÄKNING MODERBOLAG	2025	2024	2024
KSEK	Jan-Mar	Jan-Mar	Jan-Dec
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	1 719	2 511	7 611
Övriga rörelseintäkter	0	0	0
Summa intäkter	1 719	1 961	7 611
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	-1 078	-1 596	-4 293
Personalkostnader	-516	-595	-1 764
Övriga rörelsekostnader	0	0	-135
Totala kostnader	-1 595	-2 191	-6 192
Rörelseresultat (EBITDA)	124	320	1 419
Resultat före finansiella poster (EBIT)	124	320	1 419
Finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag	0	-465	0
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	0	12
Räntekostnader och liknande resultatposter	-424	-799	-3 736
Summa finansiella poster	-424	-1 264	-3 724
Resultat efter finansiella poster	-300	-944	-2 305
Skatt på periodens resultat	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	-300	-944	-2 305

BALANSRÄKNING MODERBOLAG

KSEK

2025-03-31

2024-03-31

2024-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag

152 856

128 057

152 856

152 856**128 057****152 856****Summa anläggningstillgångar****152 856****128 057****152 856**

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Fordringar hos koncernföretag

2 828

872

0

Övriga fordringar

12

720

2 019

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

175

396

221

3 015**1 988****2 240***Kassa och bank*

30

683

396

Summa omsättningstillgångar**3 045****2 671****2 636****SUMMA TILLGÅNGAR****155 901****130 728****155 492**

BALANSRÄKNING MODERBOLAG

KSEK

2025-03-31

2024-03-31

2024-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Aktiekapital

40 723

23 552

36 651

Övrigt tillskjutet kapital

204 758

188 227

203 506

Annat eget kapital exkl periodens resultat

-133 165

-130 860

-130 860

Periodens resultat

-300

-944

-2 305

112 016

79 975

106 991

Summa eget kapital

112 016

79 975

106 991

Skulder

Långfristiga skulder

Skulder till kreditinstitut

10 000

0

10 000

10 000

0

10 000

Kortfristiga skulder

Skulder till kreditinstitut

4 500

17 500

6 000

Leverantörsskulder

364

1 026

821

Skatteskulder

789

0

0

Skulder till koncernföretag

11 727

6 652

9 675

Övriga skulder

15 243

24 354

20 975

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

1 262

1 221

1 030

33 885

50 753

38 501

Summa skulder

43 885

50 753

48 501

SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL

155 901

130 728

155 492

KASSAFLÖDESANALYS MODERBOLAG KSEK	2025 jan-mar	2024 jan-mar	2024 jan-dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat före skatt	-300	-944	-2 305
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	5 325	465	4 043
Betald inkomstskatt	789	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	5 814	-479	1 738
Förändringar i rörelsekapitalet			
Förändring av kortfristiga fordringar	-776	-1 816	-2 095
Förändring av kortfristiga skulder	-3 904	2 670	1 946
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 134	376	1 589
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0	0
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission	0	0	0
Amortering av finansiella skulder	-1 500	0	-1 500
Upptagning av nya finansiella skulder	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 500	0	-3 000
PERIODENS KASSAFLÖDE	-366	376	89
Likvida medel periodens början	396	307	307
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	30	683	396

Förändring av eget kapital Moderbolaget

KSEK			Balanserat resultat inkl årets resultat	Summa
	Aktiekapital	Överkursfond		
Eget kapital 2024-01-01	23 552	188 227	-130 860	80 919
Omföring enligt stämma:				-
Nyemissioner	13 099	15 776		28 875
Kostnader hänförliga till emission		-497		-497
Årets resultat			-2 305	-2 305
Eget kapital 2024-12-31	36 651	203 506	-133 165	106 991
Eget kapital 2025-01-01	36 651	203 506	-133 165	106 991
Nyemissioner	4 072	1 357		5 429
Kostnader hänförliga till emission		-105		-105
Periodens resultat			-300	-300
Belopp per 2025-03-31	40 723	204 758	-133 465	112 016

DATA PER AKTIE

	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31	2023-12-31
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	271 495 391	157 014 653	244 345 834	157 014 653
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning*	271 495 391	164 514 653	271 495 391	164 514 653
Antal aktier i snitt under perioden före utspädning	262 445 525	157 014 653	186 615 713	157 014 653
Antal aktier i snitt under perioden efter utspädning*	271 495 391	160 764 653	192 003 175	160 764 653
Resultat per aktie före utspädning, kr	-0,04	-0,00	-0,05	-0,20
Resultat per aktie efter utspädning, kr	-0,04	- 0,00	-0,05	-0,19
Eget kapital per aktie före utspädning, kr	0,29	0,40	0,46	0,40
Eget kapital per aktie efter utspädning, kr	0,28	0,38	0,44	0,38
Utdelning per aktie, kr	-	-	-	-

Aktieägare per den 2025-03-31	Antal aktier	Andel av aktier och röster
Grönsakshuset i Norden AB	69 994 737	25,78%
Edvard Berglund Holding AB	64 136 505	23,62%
Novo Utbildning AB	22 151 029	8,16%
Petter Burge, via bolag och m. familj	12 388 888	4,56%
Swedbank Försäkring	9 354 761	3,45%
Otterborn Invest & Consulting	8 144 318	3,00%
Patrik Embermark	8 144 318	3,00%
Avanza Pension	7 803 581	2,87%
Folke Westerbrand	5 852 674	2,16%
Tommy Gustafsson	4 655 133	1,71%
Totalt, 10 största ägare	212 625 944	78,32%
Övriga aktieägare	58 869 427	21,68%
Totalt antal aktier	271 495 371	100,00%

Per 31.03.2025. Källa: Euroclear

Aktien

Northbaze Group AB:s aktie handlas sedan den 19 december 2011 på Nasdaq First North Growth Market.

KOMMENTARER KVARTAL 1 2025

Moderbolaget

Moderbolaget uppnår en nettoomsättning om 1,8 mkr under kvartalet. Detta är en intern omsättning bestående av fakturering till dotterbolagen av koncerngemensamma kostnader samt övrigt arbete utfört för dotterbolagens räkning.

Moderbolagets egna kapital var totalt 112,0 mkr varav bundet 40,7 mkr.

Redovisnings- och värderingsprinciper

Rapporten har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och med tillämpning av Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Principerna är oförändrade sedan tidigare perioder om inget annat särskilt angivits.

Skatt

Uppskjuten skatt bokas i de bolag där det finns förväntad och stadigvarande vinst. Procentsatsen är beräknad utifrån en förväntad debitering av respektive lands bolagsskatt.

Bolagets verksamhet och risker

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför. Vid bedömning av Bolagets framtida utveckling är det av vikt att vid sidan av potentiell resultattillväxt även beakta riskfaktorer. Northbaze Group AB:s verksamhet påverkas av ett flertal risker som kan ge effekt på Bolagets resultat och finansiella ställning i varierande grad, vilket utförligt beskrivs i Bolagets årsredovisning.

Certified Advisor: Partner Fondkommission AB, Lilla Nygatan 2, 411 09 Göteborg, tel. + 46 31 761 22 30, info@partnerfk.se och www.partnerfk.se

Revisor: Ernst & Young AB, huvudansvarig revisor: Per Modin, Auktoriserad revisor.
Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Kommande händelser

Årsstämma 2025	2025-06-24
Delårsrapport Q2 2025	2025-08-21
Delårsrapport Q3 2025	2025-11-20

Alla tidigare finansiella rapporter finns publicerade på bolagets hemsida.

För styrelsen
Sebastian Larsson
CEO

För eventuella frågor kontakta:

Sebastian Larsson, CEO
Mobile: +46 709 54 90 13
Email: sebastian.larsson@northbazegroup.com